

YARETO

Mehr Wettbewerb schaffen

Andreas Finkenberg, bisher Geschäftsführer der Bank 11, hat ein neues Vergleichsporta-
l gegründet, mit dem Kfz-Händler aktuelle Konditionen von Finanzdienstleistern für
ihre Kunden abrufen können.



Bild: Yareto

„Wir wollen den Wettbewerb erhöhen und den Kfz-Händlern eine größere Vielfalt zu tagesaktuellen Konditionen bieten.“

kommt auf eine Anfrage perspektivisch zehn verschiedene Finanzierungsangebote, die wir nach zwei verschiedenen Kriterien für ihn aussuchen: Der Kfz-Betrieb kann entweder den Kredit mit den besten Konditionen für seinen Kunden anfragen. Oder er kann die Angebote danach wählen, welche Bank ihm die beste Marge bietet. Das ist beispielsweise dann sinnvoll, wenn er sich mit dem Kunden über die Zinskonditionen schon grundsätzlich geeinigt hat. Wir erhöhen also drastisch den Wettbewerb bei den Finanzdienstleistungen zugunsten des Kfz-Handels.

Aber dann muss sich der Händler doch mit verschiedenen EDV-Systemen herumschlagen.

Nein. Egal für welchen Anbieter er sich entscheidet, das System bleibt immer gleich, denn die Abwicklung läuft immer über unsere EDV. Er muss sich also nicht auf verschiedene Prozesse einlassen, sondern er nutzt nur unser Programm. Und noch wichtiger ist für ihn, dass er keine Rahmenvereinbarungen mit den verschiedenen Banken treffen muss. Er kann sofort loslegen, ohne sich gleich vertraglich binden zu müssen.

Wenn ein Händler nun bei Ihnen einen passenden Kredit für seinen Kunden gefunden hat, wie geht es dann weiter?

Wie bei jeder anderen Bank, die im Kfz-Handel tätig ist, stellt der Händler online den Kreditantrag für seinen Kunden und erhält auch umgehend online die Zu- oder aber auch die Absage. Im letzteren Fall kann er die Kreditanfrage mit einem Mausklick an die nächste Bank weiterleiten. Denn wir haben ihm ja schließlich eine Liste mit bis zu zehn möglichen Finanzie-

Redaktion: Was bedeutet Yareto?

Andreas Finkenberg: Yareto ist ein Kunstname. Er setzt sich zusammen aus dem „Y“ des englischen Yes und „Pareto“, das für Vilfredo Pareto, einen italienischen Mathematiker und Soziologen steht. Wenn man Yes und Pareto zusammenfügt, ergibt sich das Wort Yareto. Wir wollen damit die Welt der Zahlen mit einem positiven Aspekt verbinden, denn wir wollen mit Yareto den Händlern einen echten Mehrwert bieten.

Und wer steht hinter dem Unternehmen?

Die Gesellschaft ist eine 100-prozentige Tochter der Werhahn-Gruppe. Wir wollen damit – ähnlich wie Check 24 und andere Vergleichsportale – eine Plattform für Finanzdienstleistungen schaffen. Der Unterschied zu den genannten ist aber, dass wir damit nicht den Kunden ansprechen wollen, sondern ausschließlich Kfz-Händler.

Können Sie das genauer erläutern?

Gerne. Normalerweise arbeitet heute

ein Kfz-Betrieb mit ein oder zwei Finanzdienstleistern zusammen. Das ist zum einen die Herstellerbank, die der Händler meistens für die Finanzierung der Neuwagenverkäufe nutzt, und ein freies Kreditinstitut für das Gebrauchtwagengeschäft. Seine Auswahlmöglichkeiten sind also beschränkt. Es macht für ihn aber wenig Sinn, weitere Finanzdienstleister in sein Portfolio aufzunehmen, da jeder von diesen andere Systeme und Abwicklungsformen nutzt. Und da kommen wir ins Spiel. Die Händler, die sich bei uns registrieren lassen, können über unser System Kreditanfragen tätigen. Nach dem Motto „zehn Banken aus einer Hand“ können sie bei uns den passenden Kredit für ihren Kunden aussuchen.

Was bringt das dem Händler?

Er hat eine größere Auswahl, denn er be-

„Wir freuen uns, dem Handel eine Dienstleistung anbieten zu können, die ihm helfen wird, sein Geschäft erfolgreich und vor allem ertragreich zu führen.“

ZUR PERSON

Andreas Finkenberg (57)

Geschäftsführer der Yareto GmbH

Ab 7/2016: Mitglied des Aufsichtsrats der Bank 11

2011 bis Juni 2016: Vorsitzender der Geschäftsführung der Bank 11

Vorher Vorstandsvorsitzender der Santander Consumer Bank

rungsmöglichkeiten zur Verfügung gestellt.

Was passiert nach einer Zusage?

Der Händler schickt die üblichen Unterlagen per Post zu uns, und wir prüfen die Dokumente, ob sie vollständig und korrekt sind. Dann scannen wir sie ein und leiten sie an die finanzierende Bank weiter, die taggleich den Kreditbetrag an den Händler auszahlt.

Wer sind Ihre Bankpartner für Yareto?

Das sind ganz unterschiedliche Institute. Das können regionale Banken sein oder auch ausländische Finanzdienstleister, die ansonsten in Deutschland keine Möglichkeiten haben, ihre Produkte anzubieten. Wir wollen, wie bereits gesagt, den Wettbewerb erhöhen und den Kfz-Händlern und ihren Kunden eine größere Vielfalt zu tagesaktuellen Konditionen bieten. Das wird natürlich zulasten der etablierten Kreditinstitute gehen. Aber der Handel bekommt damit ein größeres Angebot an die Hand, aus dem er die passenden Kredite für seine Kunden auswählen kann. Gleichzeitig kann er damit seine Erträge aus den Finanzdienstleistungen verbessern.

Sind darunter auch Herstellerbanken?

Auch wenn sich das auf den ersten Blick paradox anhört, ist unser Angebot auch für Herstellerbanken von Interesse. So kann beispielsweise ein Fabrikatshändler, der seinem Kunden ein Fahrzeug der Marke A verkauft hat, diesem eine Finanzierung bei der Bank des Herstellers B vermitteln. Das bietet sich dann an, wenn diese Bank vielleicht gerade besonders interessante Konditionen bietet. Herstellerbanken sind damit nicht mehr ganz so abhängig vom Wohl und Wehe ihres Herstellers. Und zwar gilt das nicht nur für Gebraucht- sondern auch für Neuwagen.

Wer kann sich bei Ihnen registrieren lassen, und was kostet das?

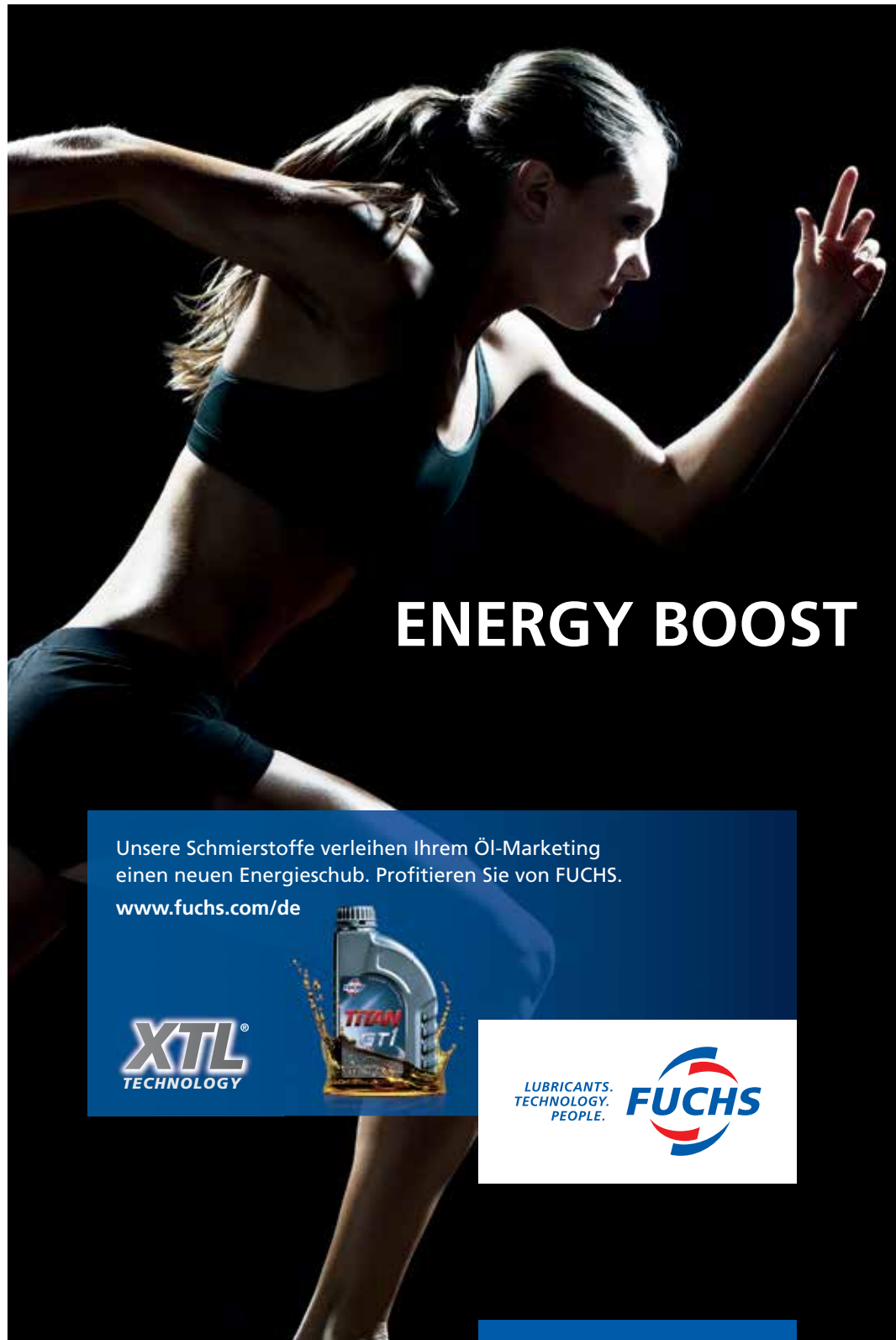
Für die Kfz-Betriebe ist unsere Dienstleistung kostenlos. Wir erhalten für unsere Tätigkeit nur von den Banken eine Provision. Und jeder Händler kann sich bei uns anmelden. Wir prüfen lediglich, ob er einen echten Kfz-Betrieb unterhält, d. h. ob er wirklich Neu- oder Gebrauchtwagen verkauft und ob er einen Lagerbestand an Fahrzeugen unterhält. An Vermittlern, die vom Sofa aus das Geschäft betreiben wollen, haben wir kein Interesse.

Treten Sie mit Yareto nicht auch in Konkurrenz zur Bank 11?

Natürlich, deswegen trete ich Ende Juni vom Posten des Geschäftsführers der Bank 11 zurück und werde zukünftig im Aufsichtsrat der Bank 11 tätig sein. Ansonsten wäre es zu einer Interessenkollision gekommen. Aber auch die Bank 11 muss sich wie alle anderen Finanzdienstleister dem Wettbewerb stellen. Und ich bin mir sicher, dass sie das

hervorragend tun wird. Hätten wir nicht Yareto gegründet, wäre über kurz oder lang jemand anderes auf die gleiche Idee gekommen. So freuen wir uns, dem Kfz-Handel eine Dienstleistung anbieten zu können, die ihm helfen wird, sein Geschäft erfolgreich und vor allem ertragreich führen zu können.


DAS GESPRÄCH FÜHRTE
JOACHIM VON MALTZAN



ENERGY BOOST

Unsere Schmierstoffe verleihen Ihrem Öl-Marketing einen neuen Energieschub. Profitieren Sie von FUCHS.

www.fuchs.com/de



XTL
TECHNOLOGY

LUBRICANTS.
TECHNOLOGY.
PEOPLE. **FUCHS**